

DE SIDE HUSTLE

Extra geld verdienen door
voor jezelf te beginnen
naast je vaste baan



CHRIS GUILLEBEAU

**DE SIDE
HUSTLE**

Eerder van Chris Guillebeau bij Kosmos verschenen:
*De 100 euro Startup - Stap uit de ratrace, begin voor jezelf
en maak je dromen waar*

CHRIS GUILLEBEAU

DE **SIDE** **HUSTLE**

Extra geld verdienen door
voor jezelf te beginnen
naast je vaste baan

KOSM•S

Kosmos Uitgevers, Utrecht/Antwerpen

KOSM • S

www.kosmosuitgevers.nl

 kosmos.uitleverers

 kosmosuitgevers

Tweede editie, 2021

Deze vertaling is gepubliceerd in overeenkomst met Crown Business,
een imprint van de Crown Publishing Group,
onderdeel van Penguin Random House LLC

Oorspronkelijke titel: *Side Hustle – From Idea to Income in 27 Days*

Oorspronkelijke uitgever: Crown Business

© 2017 Chris Guillebeau

© 2018 Kosmos Uitgevers, Utrecht/Antwerpen

Vertaling: Marike Groot en Sander Brink, GrootenBrink Vertalingen

Omslagontwerp: Terry Jonathans

Vormgeving binnenwerk: www.intertext.be

Kosmos Uitgevers vindt het belangrijk om op milieuvriendelijke en
verantwoorde wijze met natuurlijke bronnen om te gaan. Bij de
productie van het papieren boek van deze titel is daarom
gebruikgemaakt van papier waarvan het zeker is dat de productie
niet tot bosvernietiging heeft geleid.

ISBN 978 90 215 8278 8

ISBN e-book 978 90 215 8279 5

NUR 800

Deze uitgave kwam tot stand door bemiddeling
van Sebes & Bisseling literair agentschap.

Alle rechten voorbehouden / All rights reserved
Niets uit deze uitgave mag worden verveelvoudigd en/of openbaar
gemaakt door middel van druk, fotokopie, microfilm of op welke
andere wijze en/of door welk ander medium ook, zonder
voorafgaande schriftelijke toestemming van de uitgever.

JOUW 27-DAGENPLAN

WEEK 1: BOUW EEN ARSENAAL AAN IDEEËN OP

Een side hustle heeft vele voordelen, maar het begint allemaal met het juiste idee. Tijdens deze eerste hustleweek leer je hoe je ideeën voor side hustles kunt genereren die ook echt werken.

DAG 1. VOORSPEL DE TOEKOMST

De weg van idee naar inkomen begint met je antwoord op een belangrijke vraag: wat is er over 27 dagen aan je leven veranderd?

DAG 2. LEER DAT GELD AAN BOMEN GROEIT

Sommige ideeën voor hustles zijn beter dan andere. Je komt te weten wat de drie eigenschappen van een geweldig idee zijn en hoe je de ideeën met het meeste potentieel kunt vinden.

DAG 3. BEDENK, LEEN OF STEEL IDEEËN

Nu je hebt geleerd welke ideeën het meeste potentieel hebben, ga je ten minste drie mogelijkheden voor je side hustle bedenken, lenen of stelen.

DE SIDE HUSTLE

DAG 4. WEEG DE HINDERNISSSEN EN DE KANSEN VAN ELK IDEE AF
Nu je verschillende ideeën hebt, moet je ze wat beter bekijken om erachter te komen welke voor- en nadelen ze hebben.

DAG 5. MAAK EEN RAMING VAN JE WINST OP DE ACHTERKANT VAN EEN BIERVILTJE

Om in te schatten hoeveel winst je side hustle gaat maken hoef je geen economie te hebben gestudeerd en heb je geen wetenschappelijke rekenmachine nodig. Het enige wat je nodig hebt is een bierviltje, een pen en observatievermogen.

WEEK 2: SELECTEER JE BESTE IDEE

Zodra je meerdere ideeën hebt, moet je het beste idee aan kunnen wijzen. Leer hoe je onmiddellijk ideeën kunt rangschikken en vergelijken, zodat je vol vertrouwen verder kunt gaan met de hoogst mogelijke kansen op succes.

DAG 6. GEBRUIK DE SIDE HUSTLE-KIEZER OM IDEEËN TE VERGELIJKEN

Als je eenmaal aan side hustles begint te denken, komt er een stroom aan ideeën los. Deze tool zal je laten zien hoe je de logica van de 'Tinder voor side hustles' moet toepassen om op elk willekeurig moment het beste idee eruit te pikken.

DAG 7. WORD EEN DETECTIVE

Naarmate je verder komt met een idee moet je onderzoek doen naar wat andere mensen doen. Doe het vervolgens beter of anders.

DAG 8. DRINK DENKBEELDIG KOFFIE MET JE IDEALE KLANT

Ergens op de wereld is er één persoon die aan het profiel van jouw ideale klant voldoet. Wat kun je van die persoon leren?

DE SIDE HUSTLE-AANPAK

Toen een Engelsman, die manager was van een bouwbedrijf, een reeks recensies over aquaria schreef voor een obscure website, voegde hij aan het einde van de beoordeling links toe naar een aantal productvermeldingen op Amazon. Hij wist dat hij daar een bescheiden commissie mee zou verdienen als bezoekers doorklikten vanaf de recensies en een aankoop deden, maar hij had het zo druk met zijn gewone baan dat hij prompt het hele gebeuren vergat nadat hij de recensies had gepost. Een paar weken later zat er een cheque bij de post... van 300 euro. Zijn partner geloofde niet dat het geld echt was totdat hij haar gezellig mee uit eten nam van de opbrengst.

Op dat moment had hij geen idee dat dit kleine project, dat hij in een weekend had opgezet, honderden dollars zou opleveren. Ook wist hij niet dat een paar jaar later diezelfde recensies hem nog steeds gemiddeld 600 euro per maand zouden opleveren, zonder dat hij daar verder nog werk voor hoefde te verzetten. Het was niet genoeg om met pensioen te gaan, maar toch was het fijn.

Op een vergelijkbare manier wist een medewerker van de regering van San Diego County, toen hij aanbood foto's te maken van de bruiloft van een vriendin, niet dat het zou leiden tot een extra 3000 euro per maand. Deze medewerker

wilde geen fulltime trouwfotograaf worden, maar de optie om zo nu en dan een bruiloft te fotograferen wanneer hem dat uitkomt, levert hem zekerheid en spaargeld op. Hij neemt de opdrachten aan die zijn werkschema toelaten en wijst die opdrachten af die dat niet doen. Ondertussen blijft hij een vast inkomen ontvangen uit zijn ‘echte’ baan.

Toen een verkoopmedewerkster van een olie- en gasbedrijf uit Pennsylvania foto's begon te posten op Pinterest, was ze geen beroemdheid en had ze geen ‘inkomstenmodel’. Naast haar gewone baan was ze moeder en yogalerares en was ze actief in haar plaatselijke gemeenschap. Binnen een maand had ze circa 1000 euro verdiend – tot haar grote en blije verrassing. Na drie jaar had ze meer dan 35.000 euro verdiend, alleen maar door foto's te uploaden wanneer ze even pauze had van haar drukke dag.

Deze verhalen, die allemaal waar zijn, vertegenwoordigen de Side Hustle-aanpak: een geld opleverend project dat je eraan gaat doen, meestal terwijl je gewoon je vaste baan aanhoudt. Met andere woorden: het is een manier om extra inkomen te creëren zonder de risico's van een leven als fulltime zelfstandig ondernemer.

Tuurlijk, voor sommige mensen is het een spannend idee om hun gewone baan op te zeggen en voor zichzelf te beginnen. Een heleboel andere mensen vinden dat echter verschrikkelijk. Of je nu wel of geen gezin te onderhouden hebt of een hypotheek te betalen hebt, een baan die een vast inkomen en goede arbeidsvoorwaarden biedt, is moeilijk, zo niet onmogelijk op te geven.

Maar stel dat je een winstgevend idee van de grond kon krijgen met slechts een minimale investering van tijd, geld en moeite, en dat je dat náást je vaste, zekerheid biedende baan kon doen. Dit boek laat je precies zien hoe je dat moet doen, met een stap-voor-stapgids die je in slechts 27 dagen van idee naar uitvoering brengt. De gids is ontworpen voor mensen

DE SIDE HUSTLE-AANPAK

die het druk hebben en ongeduldig zijn. Het is een gedetailleerde routekaart waarmee je in minder dan een maand kunt brainstormen, selecteren, lanceren en geld verdienen.

Maar een side hustle gaat niet alléén maar om extra contanten in je zak steken. In het tegenwoordige klimaat, waar het idee dat een bedrijf loyaal is aan zijn werknemers bijna helemaal is verdwenen, is de side hustle de nieuwe baanzekerheid. Het geeft je de mogelijkheid om zelf beslissingen te nemen. Als je meerdere inkomstenbronnen hebt, ben je niet meer afhankelijk van de grillen van één werkgever.

Meer inkomen betekent meer opties. En meer opties betekent meer vrijheid.

Op de volgende bladzijden lees je nog veel meer verhalen zoals die ik hiervoor al heb verteld. Hoe onderhoudend ze ook zijn, ze hebben ook nog een hoger doel. Ze staan in dit boek om je te laten zien dat iederéén een snelweg naar de vrijheid kan bouwen door zijn of haar inkomen te laten toenemen, gebruikmakend van de vaardigheden die hij of zij al heeft. Wat je ook doet in je vaste baan, en of je je nu wilt presenteren als ‘ondernemer’ of niet, je hebt een side hustle nodig. Als je dit plan volgt, heb je er over minder dan een maand een.

Wat wordt jouw verhaal?

DE GELDBOOM

Heb je ooit gehoord van de Amerikaanse uitdrukking dat het geld niet aan de bomen groeit? Dat zeggen ouders soms tegen hun kinderen als die alles wat ze zien, willen kopen. Die ouders hebben maar gedeeltelijk gelijk. Het geld groeit wél aan de bomen – je moet alleen de juiste zaadjes planten, in de juiste grond. In elk kort hoofdstuk van dit boek lees je een verhaal over iemand die een geldboom heeft gevonden en hem tot bloei heeft laten komen – gewoon door een idee in actie om te zetten. Onderweg leer je hoe je een reproduceerbaar proces

in werking kunt zetten dat je helemaal kunt toesnijden op je eigen side hustle.

Ik hoop dat je deze verhalen inspirerend zult vinden, maar meer nog hoop ik dat ze je tot actie zullen aanzetten. Ergens ter wereld staat er ook een geldboom op jou te wachten. In de komende 27 dagen leer je hoe je die kunt vinden en voeden, en hem daarna kunt zien groeien.

Of je nu al bekend bent met side hustles of dat het een volkomen nieuw concept voor je is, dit boek zal je helpen binnen een korte periode vol in bedrijf te zijn met een winstgevend project. Alle details staan op de pagina's hierna in dit boek, maar dit is wat je nu meteen moet weten:

1. Eigenlijk zou iedereen een side hustle moeten hebben. Zelfs als je je vaste baan leuk vindt, zal het hebben van meer dan één inkomstenbron je meer vrijheid en meer opties geven.
2. Het is niet zo moeilijk om een side hustle te beginnen. Je kunt het in minder dan een maand doen door de lessen in dit boek te volgen.
3. Om succes te hebben met het hustlen moet je eerst begrijpen hoe je winstgevende ideeën genereert en dan kiezen welk idee op een specifiek moment het beste is. Deze beide vaardigheden leer je in de eerste helft van dit boek.
4. Bij side hustles draait het helemaal om actie! Je moet je idee lanceren – meestal voordat je vindt dat je er helemaal klaar voor bent – en na het zien van de eerste resultaten moet je hergroeperen en verfijnen. In de tweede helft van het boek leer je hoe je dit moet doen.

WEEK 1

BOUW EEN ARSENAAL AAN IDEEËN OP

Een side hustle heeft een heleboel voordelen, maar het begint allemaal met een idee. In deze eerste week waarin je gaat hustlen, leer je ideeën voor een nieuw bedrijf te genereren die ook echt werken.

- WEEK 1: BOUW EEN ARSENAAL AAN IDEEËN OP**
- Dag 1: Voorspel de toekomst _____
- Dag 2: Leer dat geld aan bomen groeit _____
- Dag 3: Bedenk, leen of steel ideeën _____
- Dag 4: Weeg de hindernissen en de kansen
van elk idee af _____
- Dag 5: Maak een raming van je winst op de
achterkant van een bierviltje _____
- _____

DAG 1

VOORSPEL DE TOEKOMST

Een side hustle heeft een heleboel voordelen en geen nadelen. Het begint allemaal met jouw antwoord op een belangrijke vraag: wat is er over 27 dagen aan je leven veranderd?

Laten we, voordat we aan het werk gaan, één ding duidelijk maken. Bij een side hustle draait het niet alleen maar om geld op de bank, hoe bruikbaar dat ook kan zijn. Een side hustle kan je leven echt veranderen. Wanneer je iets opbouwt voor jezelf, zelfs als je daarnaast je vaste baan aanhoudt, voel je je sterker. Je wordt zelfverzekerder. Je schept zekerheid, zowel in de vorm van dat extra geld als door het feit dat je toekomstige mogelijkheden voor jezelf aanboort.

Dus moet je meteen aan het begin van deze reis beginnen na te denken over je toekomst. Ga ervan uit dat je side hustle een succes wordt. Wat zou dat voor jou betekenen? Wat zal er anders worden aan je leven? Denk na over deze drie doelen die side hustlers gemeen hebben. Welke spreekt jou het meest aan?

DE SIDE HUSTLE

DOEL NUMMER 1: Wat extra geld verdienen voor een specifiek doel, of dat nou het afbetalen van een lening is, het kopen van iets duurs, het vieren van een vakantie of gewoon het opbouwen van een buffer.

DOEL NUMMER 2: Een langdurige, vaste inkomstebron creëren die echt verschil maakt voor je kwaliteit van leven.

DOEL NUMMER 3: Het inkomen van je huidige baan vervangen of overtreffen.

Let wel, het ene doel is niet per se beter dan het andere. Afhankelijk van je voorkeuren en je levensstijl kan het heel goed zijn dat je beter doel nummer 1 kunt kiezen dan doel nummer 2 of nummer 3. Als je bovendien al eerder een side hustle bent begonnen, kan het doel dat je een paar jaar geleden had, veranderd zijn, net zoals je levenssituatie verandert met de tijd. Side hustles zijn flexibel en kunnen op het ene moment de ene, en op het andere moment een andere rol vervullen.

Bij het uitkiezen van jouw doel kan het helpen om te zien hoe een paar andere side hustlers hun beslissing hebben genomen op basis van de doelen die ze zich hadden gesteld:

DOEL NUMMER 1: Nick wilde een lening van 2500 euro afbetalen. Het was geen enorm bedrag, maar hij vond het vervelend om een schuld te hebben. Binnen een paar weken nadat hij zijn eerste side hustle, het doorverkopen van klassieke computerspellen, was begonnen, was hij uit de schulden.

DOEL NUMMER 2: Bob en Barb, een getrouwd stel van middelbare leeftijd uit Philadelphia, besloten om samen aan een side hustle te werken door het maken

VOORSPEL DE TOEKOMST

van op maat gemaakte honkbaltruien. Het is een duurzaam bedrijf dat elke maand flink wat geld oplevert – en het zou nog verder uit kunnen groeien – maar ze zijn er niet van afhankelijk als hun belangrijkste inkomstenbron.

DOEL NUMMER 3: Michael was al tien jaar leraar en wilde de overstap maken naar een leven als zelfstandig ondernemer. Hij was het zat dat hij zoveel moest betalen voor zijn televisieabonnement toen hij het idee kreeg voor een hustle om andere mensen te helpen hun rekening drastisch te verlagen. Hij stond elke ochtend om vier uur op om aan het project te werken voordat de werkdag op school begon, maar het was de inspanning waard: na een jaar was zijn bedrijf zover gegroeid dat hij zijn baan als leraar kon opzeggen en voor zichzelf kon beginnen.

Dit zijn de hoofdcategorieën, maar sommige side hustlers hebben specifiekere en persoonlijkere doelen: om geld bij elkaar te sparen om van te gaan reizen, om te experimenteren met een project waar ze misschien ooit mee verder willen gaan, om een goed doel te steunen waar ze in geloven of nog iets anders. Het aantal mogelijkheden is werkelijk oneindig.

Een side hustle is net als een hobby, met één groot verschil: de meeste hobby's kosten geld. Een side hustle *levert geld op*. Het is zoiets als ondernemertje spelen, waarbij je betaald krijgt om iets nieuws te proberen en verschillende vaardigheden te leren.

Denk vooruit aan dat moment over 27 dagen vanaf nu. Als je je aan dit plan houdt, zal je side hustle op dat moment vol in bedrijf zijn. Hoe zal je leven eruitzien? Waar zal je hustle je brengen?

WEEK 2

SELECTEER JE BESTE IDEE

Zodra je meer dan één idee hebt, moet je het beste kunnen aanwijzen. Leer hoe je snel ideeën kunt rangschikken en vergelijken zodat je het zelfvertrouwen hebt om door te gaan met de hoogste kans op succes.

WEEK 2: SELECTEER JE BESTE IDEE



Dag 6: Gebruik de side hustle-kiezer om
ideeën te vergelijken

Dag 7: Word een detective

Dag 8: Drink denkbeeldig koffie met je ideale
klant

Dag 9: Transformeer je idee tot een aanbod

Dag 10: Creëer je ontstaansverhaal

DAG 6

GEBRUIK DE SIDE HUSTLE-KIEZER OM IDEEËN TE VERGELIJKEN

Als je eenmaal aan side hustles begint te denken, komt er een stroom aan ideeën los. Deze tool laat je zien hoe je de logica van de 'Tinder voor side hustles' moet toepassen om op elk willekeurig moment het beste idee eruit te pikken.

Bijna honderd jaar geleden opende in Stuttgart, in Duitsland, de eerste vrije school haar deuren. Ze was baanbrekend voor haar tijd en in sommige opzichten is ze dat nog steeds: de leermethode benadrukt de rol van verbeelding bij het leren en moedigt onderwijzers aan om zowel creatief als analytisch denken te bevorderen. Het tempo van het leren wordt, naast de gebruikelijke klassencijfers, bepaald door ontwikkelingsstadia. Sindsdien heeft het vrijeschoolmodel zich over de hele wereld verspreid, met duizenden scholen in meer dan zestig landen.

Meredith Floyd-Preston is een trotse vrijeschoolonderwijzeres uit Oregon. Ze heeft jarenlang intensief onderzoek gedaan om het effectiefste leerplan voor haar leerlingen te kunnen ontwikkelen. Bovendien is ze een betrouwbare bron

geweest voor andere onderwijzers, in het bijzonder onderwijzers die nog niet zijn gewend aan de nieuwe benadering die nodig is voor de vrijeschoolmethode. Door al dat harde werk heeft ze gemerkt dat het ontwerpen van op het individu toegespitste lessen een hoop tijd vereist! Een belangrijk element van de vrijeschoolbenadering is dat de onderwijzer zelf zijn leerplan voorbereidt in plaats van dat hij vanuit een leerboek onderwijst – maar voor drukbezette onderwijzers kan dit ongelooflijk tijdrovend en vermoeiend zijn.

Bij het zoeken naar manieren om deze werklast te verlichten, zowel voor zichzelf als voor collega-onderwijzers, merkte Meredith op dat er wel leerplannen te koop waren, maar alleen voor scholen, niet voor afzonderlijke onderwijzers. Bovendien werd de vrijeschoolmethode steeds populairder binnen de beweging van het thuisonderwijs, maar ouders die hun kinderen thuis les gaven hadden meestal niet dezelfde opleiding als gekwalificeerde onderwijzers en zij hadden zelfs nog minder toegang tot lesmaterialen.

Meredith was al op zoek naar een side hustle. Als actief breister en webdesigner in haar vrije tijd was ze goed in het werken aan meerdere projecten tegelijkertijd. Ze vond het niet alleen een zinvol doel om collega-onderwijzers en thuis onderwijzende ouders te helpen tijd te besparen en beter les te geven, maar misschien kon ze er ook winst mee maken.

Er was enige analyse voor nodig om te besluiten wat de juiste benadering was. Ze overwoog consultancy- of coachsessies te geven, maar dat leek niet haalbaar. Onderwijzers zijn drukbezette mensen (wat ook de reden is dat ze hulp nodig hebben), maar Meredith had het zelf ook druk, en eenop-eencoaching kost enorm veel tijd. Ze dacht er ook over om een workshop te geven, waardoor ze meer onderwijzers tegelijkertijd kon bereiken – maar het winstpotentieel zou evengoed laag zijn, omdat ze maar op één plek tegelijkertijd kon zijn. Een derde optie, het creëren van leerplangidsen om online

GEBRUIK DE SIDE HUSTLE-KIEZER OM IDEEËN TE VERGELIJKEN

te verkopen, was het aantrekkelijkst. De gidsen zouden goedkoop zijn, zodat ze per afzonderlijke verkoop niet veel geld zou overhouden, maar ze waren veel gemakkelijker schaalbaar, wat betekende dat wat ze aan winstmarge misliep, kon compenseren door het grote volume. Bovendien zou, als de gidsen eenmaal afgerond en geüpload waren, alles wat ze verdiende bijna volledig winst zijn.

Ze besloot ervoor te gaan. Nadat ze haar gidsen had geschreven en ze in een eenvoudig pdf-formaat had samengesteld, zette ze ze online en liet ze mensen vertrouwelijk weten dat ze beschikbaar waren. Toen de eerste reacties gunstig leken, begon ze na te denken over het creëren van een hele serie planningsdocumenten om te koop aan te bieden. Dat was opnieuw een project waar in eerste instantie inspanning voor nodig was, maar vervolgens pure winst opleverde zonder dat er verder nog werk voor nodig was.

Meredith had een benadering gevonden die uitvoerbaar, winstgevend en overtuigend was. Omdat er zich elk jaar nieuwe onderwijzers aansloten bij de vrijeschoolmethode, was er een vrijwel onuitputtelijke aanvoer van klanten. Dit zijdelingse project paste perfect bij Meredith.

'TINDER VOOR SIDE HUSTLES'

De wereld van het online daten is een bedrijfstak waar naar schatting twee miljard dollar per jaar in omgaat. Omdat er zoveel op het spel staat, is het niet verrassend dat de succesvolste datingsites enorme hoeveelheden geld investeren in het precies afstemmen van hun 'match'-algoritmes. Ze weten dat de gemiddelde persoon die op zoek is naar een partner, of dit nu voor het leven is of meer voor de korte

DE SIDE HUSTLE

termijn, geen willekeurige selectie van ongeïnteresseerde of oninteressante mensen wil krijgen – ze willen een beperkte selectie mensen *die misschien wel bij ze passen*. Deze bedrijven maken winst als ze ideale matches aanbieden, niet zomaar een oneindige, ongefilterde groep vreemden.

Met andere woorden: het gaat niet om *meer opties*, maar om *betere matches*.

Hoe kun je de 'Tinder voor side hustles'-logica op jouw planning toepassen? Je bekijkt veel ideeën, wijst de meeste ervan af, flirt met een paar ervan en dan besluit je – hopelijk – tot een proeffase met de aantrekkelijkste en veelzijdigste optie. In het hoofdstuk over de eerste week heb je geleerd hoe je ideeën genereert. Nu ga je een eenvoudig algoritme leren dat je kunt gebruiken om die ideeën te vergelijken en je ideale match te vinden. Gelukkig is dat meestal een stuk gemakkelijker dan het vinden van je zielsverwant.

DE SIDE HUSTLE-KIEZER: HOE RANGSCHIK EN VERGELIJK JE JE IDEEËN?

Als je al weet op welke side hustle je je gedurende het 27-dagenplan gaat toeleggen, is dat fantastisch! Maar aangezien een belangrijk onderdeel van hustlen is dat je leert te brainstormen en meerdere ideeën te genereren, is het evengoed de moeite waard om te leren hoe je ideeën tegen elkaar afweegt op zoek naar het best mogelijke idee op een specifiek moment.

In die eerste week heb je geleerd over uitvoerbaarheid, winstgevendheid en overtuigingskracht; drie cruciale eigenschappen van succesvolle side hustles. Ik geef je een snelle opfrisser:

EXTRA GELD VERDIENEN NAAST JE VASTE BAAN? BEGIN EEN SIDE HUSTLE!

Een *side hustle* is een project waar je hart sneller van gaat kloppen en dat je start zonder je huidige baan op te zeggen. Niet als hobby, maar als een onderneming waarvan je zelf de baas bent en waarmee je inkomsten genereert. Het verrijkt je leven en je maakt jezelf minder afhankelijk van die ene baan.

Chris Guillebeau, auteur van *De 100 euro Startup*, laat je in dit boek zien hoe je op een eenvoudige manier in slechts 27 dagen van idee (of passie) naar actie, en zelfs een extra inkomen, komt. Je hoeft voor je side hustle echt geen opleiding bedrijfskunde te hebben gehad of een ondernemingsplan te maken. Begin met een activiteit, volg je hart en gebruik je brains. *That's all.*

De Side Hustle is een praktische gids voor mensen die op zoek zijn naar meer vrijheid, plezier in wat ze doen en een plan B. Ook nu baan zekerheid steeds minder vanzelfsprekend is, is een side hustle niet alleen een verrijking, maar is het ook van groot belang om meerdere opties te hebben.

Voor iedereen die op zoek is naar meer vrijheid, mogelijkheden en zekerheid.'

– **GRETCHEN RUBIN**, Bestsellerauteur van 'Het Happiness Project'



**KOS
MOS**

NUR 800
Kosmos Uitgevers,
Utrecht / Antwerpen